



Het maken van een jaarrekening kost soms best veel geld. Peter Herrebout van het Amsterdamse accountantskantoor PROBAAT Accountants & Adviseurs erkent dit. "En precies daarom vinden wij het jammer, dat veel ondernemers feitelijk weinig met die cijfers doen," zegt hij. "Het is zonde dat ze daarvoor geen tijd vrijmaken. Die cijfers kunnen namelijk een duwtje in de rug betekenen, of een signaal zijn dat de rem er op moet. Veel ondernemers kunnen echt meer uit hun cijfers halen, dan ze nu doen."

PROBAAT Accountants & Adviseurs:

Ondernemers zouden meer uit de cijfers moeten halen

omgekeerd; men realiseert zich niet altijd dat het slecht gaat. Die analyse is nuttig voor de broodnodige management-informatie, waarop nieuwe beslissingen kunnen worden genomen."

Zo weet de ondernemer vaak niet dat er meer aftrekposten zijn dan hij of zij op het eerste gezicht denkt. "Ik noem maar een voorbeeld; een startende ondernemer mag de spullen die hij reeds privé had aangechaft maar later zakelijk gaat gebruiken inbrengen in zijn onderneming. Datzelfde geldt voor talloze andere starterskortingen, die zonder het advies van een accountant vaak onvoldoende worden benut."

Het inhuren van een accountant om deze materie goed te onderzoeken is dan ook geen overbodige luxe. Herrebout geeft aan dat accountants vaak 'de schijn tegen hebben'. "We hebben een duur imago," zegt hij. "Ergens is dat begrijpelijk maar wij zijn wel de persoonlijk adviseur die puur sec voor hem/haar werkzaam is en zodoende een onafhankelijke second opinion kan geven over de door de ondernemer ontvangen bank- en verzekeringsoffertes enzovoorts en ondernemers weten vaak half niet waar de kansen liggen binnen de huidige wet- en regelgeving. Bovendien kunnen we ons niet voorstellen dat de ondernemer tijd heeft om relevante cq fiscale ontwikkelingen zélf tot in detail bij te houden. De ondernemer wil immers ondernemen. Het volgen van

wet- en regelgeving, de interpretatie ervan en het uitvoeren van de relevante werkzaamheden daarbij vormen ons vak én onze verantwoordelijkheid."

Een goed gesprek over de bedrijfseconomische ontwikkelingen hoort er wat Herrebout dan ook altijd bij als alle cijfers op een rijtje staan. "We zeggen al sinds de start van ons bedrijf – twee jaar geleden – dat we dicht op de klant willen staan," besluit hij. "Door juist op deze manier bij onze relaties op een goede analyse aan te dringen, willen we 'het dicht op de klant staan' niet tot een containerbegrip laten verworden. Zo ervaren onze relaties dat ze iemand hebben op wie ze kunnen terugvallen en dat de standaardkosten van het verzorgen van de boekhouding kunnen worden terugverdiend. En precies dat laatste zal elke ondernemer toch interessant in de oren moeten klinken, zo lijkt me."

PROBAAT
Accountants / Adviseurs
Sarphatistraat 660
1018 AV Amsterdam
Tel. (020) 530 70 50
Fax (020) 530 70 69
www.probaat.nl

PROBAAT PR

Redactionele artikelen PROBAAT Accountants & Adviseurs

PROBAAT
ACCOUNTANTS / ADVISEURS



PROBAAT streeft naar korte communicatielijnen

Fotografie: Blinkfotografie

PROBAAT is een accountants- en advieskantoor dat in april 2005 is opgericht. Enerzijds vanuit de onderneming van de heer F.M. Ruhé AA, die al zo'n veertig jaar in het vak zit, en anderzijds door uitbreiding met impulsen en activiteiten van Peter Herrebout AA.

"Goed beschouwd is alles nieuw opgezet: naam, huisstijl, locatie, kantoorinrichting, hard- en software enzovoorts. Hierdoor is alles van meet af aan efficiënt op elkaar afgestemd. Inmiddels zijn we met elf medewerkers, waaronder drie ervaren en gecertificeerde AA-accountants." Aan het woord is Peter Herrebout, veertien jaar actief in de accountancy; eerst bij WEA Accountants en later bij Deloitte. "Een zorgvuldige selectie en werving van personeel heeft tot een goede balans in onze groep geresulteerd, waardoor de juiste mensen tegen het juiste tarief, de juiste werkzaamheden kunnen uitvoeren. In onze branche is dit essentieel voor een gedegen, effectieve dienstverlening."

Wat kunt u voor mij doen?

Onze organisatie bedient het Midden- en Kleinbedrijf (MKB), maar ook de particulier is welkom. Onder onze MKB-klienten vindt u zowel kleine, startende ondernemers als grotere organisaties met tientallen werknemers.

Onze dienstverlening is breed: van het standaardwerk tot en met ondersteunend, sturend en adviserend.

Voorbeelden van standaardwerkzaamheden zijn:

- het opzetten en verder inrichten van administraties
- het verzorgen en/of controleren van administraties
- het verzorgen van salaris-administraties
- het samenstellen en/of controleren van jaarrekeningen
- accountantsverklaringen
- fiscale aangiften zoals inkomsten-, loon-, omzet-, en vennootschapsbelasting maar ook successie en schenking

Bijzondere werkzaamheden houden onder andere in:

- het opstellen van begrotingen, prognoses en budgetten
- due diligence
- het begeleiden van bedrijfs-overnames en -opvolging begeleiden

- het opzetten en begeleiden van ondernemingsplannen opzetten en begeleiden (speciaal voor startende ondernemers)
- het verstrekken van adviezen (zie verderop voor meer informatie hierover)
- het aanvragen van financieringen
- advisering en ondersteuning bij implementatie van financiële software

Hoe zit het met de kosten?

De individuele uurtarieven van onze medewerkers zijn in overeenstemming met de mate van verantwoordelijkheid en de vereiste ervaring en bekwaamheid. De tarieven exclusief BTW variëren binnen onze organisatie van € 40 tot en met € 110 per uur per persoon.

Deze tarieven zijn gebaseerd op het loon- en prijspeil 2007. Jaarlijks vindt er aanpassing plaats aan het gestegen loon- en prijspeil. Wij brengen onze kosten in rekening op basis van de voortgang van de werkzaamheden of indien dat gewenst is een vast voorschotbedrag per maand of per kwartaal.

De werkzaamheden van een accountantskantoor bestaan normaliter uit activiteiten voor standaardzaken en bijzondere zaken. Voor de eerste categorie kunnen vaste prijsafspraken worden gemaakt indien tot op zekere hoogte vast te stellen is wat de omvang zal zijn van een administratie. Wel belangrijk is om goed af te spreken wie, wat, wanneer en hoe gaat doen. De administratie dient dan ook tijdig, juist, volledig en geordend aan ons aangeleverd te worden op een manier zoals van tevoren wordt afgestemd.

Hoe werken jullie?

Wij streven korte communicatielijnen met relaties na. Iedere klant, groot of klein, heeft een vast aanspreekpunt. Dit betekent echter niet dat alleen deze persoon weet van de situatie.



Van links naar rechts: Frans Ruhé, Esther Marijnissen, René Blenk, Rebekka van Belzen, Dick Ruhe, Honnie van der Molen, Peter Herrebout, Rebecca van den Noord, Leo de Bruijn. (Karin Boone en Soemeija Aitlaachir staan helaas niet op de foto)

ten aanzien van de inbreng van een eenmanszaak in een besloten vennootschap. Een up-to-date gespecialiseerde huurrechtadvocaat, een echtscheidingsadvocaat, een jurist op het gebied van arbeidsrecht en een fiscalist voor grensoverschrijdende btw-problematiek. De automatiseringsconsulenten met wie wij contacten onderhouden, hebben naast het computergebeuren ook verstand van boekhouden. Deze combinatie is een vrij unieke situatie. Dit zijn zomaar een paar voorbeelden van deskundigen om ons heen. Verder hebben wij goede ingangen bij verschillende financiers en verzekeringsmaatschappijen. Het aangaan van een zakenrelatie met ons resulteert in diverse synergievoor-delen.

U treft in ons een compacte organisatie die maatwerk levert en die uw taal spreekt, de taal van een ondernemer dus. Als achterban fungeert een breed netwerk. Zo werken we bijvoorbeeld op beperkte schaal ook samen met een groot accountantskantoor.

Tot slot

Enerzijds is er dus 'het noodzakelijk kwaad' van accountantskosten, omdat een boekhouding nu eenmaal gevoerd moet worden. Anderzijds is het echter veel belangrijker ook onderscheid te maken en vooral te kijken naar de werkzaamheden van de accountant, die de ondernemer tijd, geld en moeite besparen. Juist naar dit laatste streven wij.

Dankzij onze interne organisatie, die geheel digitaal is opgezet, kunnen we flexibel en efficiënt communiceren met onze cliëntèle. We onderscheiden ons van andere accountantskantoren door meer te doen dan alleen cijferverwerking. De klant mag van ons verwachten dat wij meedenken op een groot aantal werkgebieden binnen het omvangrijke financiële gebeuren rondom een bedrijf. We schromen derhalve ook niet om deze te wijzen op de mogelijke alternatieven.

Graag willen wij op de financiële overlappende vakgebieden dé vraagbaak zijn.

Niet omdat we zelf alles denken te kunnen, want schoenmaker blijf bij je leest, maar wel omdat we efficiënt specialisten kunnen inschakelen. Gezamenlijk vormen we dan een soort driehoek die vraagstukken oplost:

Doorgroeien

De groei zit er goed in bij PROBAAT en dat komt onder meer omdat er een goed en op elkaar ingespeeld team actief is. Een team overigens dat, door die groei, behoefte heeft aan een bredere basis. Voor degenen die enthousiast worden van bijgaand artikel hebben wij diverse basisplaatsen beschikbaar. Als je mee wilt groeien met onze dynamische organisatie waar een prettige werkomgeving centraal staat en resulteert in een efficiënte dienstverlening kun je ons altijd bellen.

klant-accountant-externe specialist.

Wij onderhouden contacten met diverse vakmensen, allen gespecialiseerd op een specifiek terrein binnen hun vakgebied. Deze personen zijn met name werkzaam in het MKB en factureren dus ook met MKB-tarieven. Wij fungeren voor de ondernemer onafhankelijk van deze externe partijen als coördinator. Zo verspilt de klant geen tijd meer aan zaken zoals het zoeken naar de juiste

mensen voor het betreffende

probleem en het beoordelen of deze dan wel of niet betrouwbaar zijn. Tevens kunnen wij het aanleveren van informatie verzorgen vanuit onze digitale dossiers.

U kunt dus bij ons terecht voor meerdere disciplines. Enkele van deze externe mensen zijn: een notaris die alles af weet van testamenten en een andere notaris die gespecialiseerd is

PROBAAT

Accountants / Adviseurs
Sarphatistraat 66o
1018 AV Amsterdam
Tel. (020) 530 70 50
Fax (020) 530 70 69
www.probaat.nl

Peter Herrebout